

Wir, die Dr. med. Christine Schrammek Kosmetik GmbH & Co. KG, sind ein international tätiges, mittelständisches Familienunternehmen im Bereich professioneller & wirkungsvoller Kosmetik mit Sitz im Zentrum von Düsseldorf. Der Vertrieb unserer Pflegeserien erfolgt national über Kosmetikinstitute und online sowie international in mehr als 60 Ländern über unsere Vertriebspartner. In den vergangenen Jahren sind wir kontinuierlich gewachsen und setzen diesen Kurs in den kommenden Jahren fort.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir deshalb eine*n

Verkaufsberater(in) Premium Kosmetik für Flagship Store Düsseldorf (m/w/d)

Sie arbeiten im deutschlandweit ersten, eigenen Flagship Store und Institut von Dr. med. Christine Schrammek Kosmetik mitten im Zentrum von Düsseldorf und sind Teil eines motivierten Store Teams. In einem Premium Umfeld beraten Sie Kund*innen empathisch und professionell zum Thema Haut und Hautpflegeprodukte. Sie geben interessierten Kund*innen ebenfalls Hintergrundinformationen und Empfehlungen zu unseren vor Ort angebotenen, hochwertigen Gesichtsbehandlungen und Treatments. Überzeugendes, serviceorientiertes Auftreten, Neugier und Teamgeist sind für Sie selbstverständlich? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Ihre Aufgaben

- Beratung von Kund*innen zum Thema Hautpflege, kosmetische Anwendungen und Behandlungen
- Verkauf und Empfehlung von Dr. med. Christine Schrammek Pflegeprodukten und Behandlungen, individuell auf den Hauttyp abgestimmt
- Ausführliche Hautanalyse, teils auch mit apparativer Unterstützung wie dem VISIA® Gesichtsanalysegerät
- Eigenverantwortliches Terminmanagement und Vorbereitung/Nachbereitung von Terminen (Kundenbetreuung, Produktverkauf, Folgetermine)
- Vorleben unserer Philosophie/Unternehmenswerte als Dr. med. Christine Schrammek Kosmetik Brand Ambassador
- Ausstattung und Mitgestaltung von Store Fläche, Tester-Bars, Behandlungsräumen und Schaufenstern
- Durchführung von hochwertigen Store-Events, Store Promotions und Marketingaktionen

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zur/m Einzelhandelskauffrau/-mann mit Erfahrung im Beauty Bereich oder eine abgeschlossene kosmetische Ausbildung mit Einzelhandelserfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf im Bereich Skincare und Beauty oder vergleichbarer Produkte
- Begeisterung für die Beratung zu unseren Produkten und Behandlungen mit ausgeprägtem Serviceverständnis
- Proaktive, eigenverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hoher Qualitätsanspruch (Hands-on Mentalität)
- Offene Kommunikation, selbstsicheres Auftreten und ein gepflegtes Äußeres
- Englische Sprachkenntnisse oder weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil

Wir bieten Ihnen ein spannendes, teamorientiertes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld mit sympathischen Mitarbeitern, flachen Hierarchien und kurzen Wegen. Sie können die weitere Entwicklung des Flagship Stores mitgestalten und eigene Ideen & Vorstellungen in der Praxis umsetzen. Neben den persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten fördern und unterstützen wir Weiterbildungen im Bereich Kosmetikwissen und kosmetischer Behandlungen. Sie arbeiten mit regelmäßigem Feedback und sind voll in ein erfolgreiches, internationales Familienunternehmen mit herausragenden Produkten in einem spannenden Markt integriert.

Wir bieten Ihnen viele Vorteile in einem ausgezeichneten Umfeld (Great Place to Work – Beste Arbeitgeber NRW) und freuen uns darauf, gemeinsam zu wachsen. Auch finanziell können Sie direkt am unternehmerischen Erfolg des Flagship Stores partizipieren.

Mehr über Ihre Vorteile und uns als Arbeitgeber erfahren Sie unter

<https://www.schrammek.de/unternehmen/jobs-karriere/>

Weitere Einblicke hinter die Kulissen bekommen Sie auf Instagram [@schrammek](#)

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen samt Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin per E-Mail an Christina Drusio unter c.drusio (at) schrammek.de

Wir freuen uns auf Sie!